

从数据看中国经济新气质 资金结构流向更趋合理

天舟一号首次采用以太网技术 未来航天员在太空上网不是梦

你是否想过,有一天航天员在太空也能像我们一样登上互联网,高速浏览信息?随着天舟一号货运飞船的升空,这已经不是梦。

“此次天舟一号货运飞船首次应用以太网技术,目的就是为未来空间站组网通信提供技术验证。”冯书谊说,天舟一号搭载了一款特殊的“神器”——高速通信处理器。它就像一座大型机场,可以指引各种大小型飞机起飞降落,接收来自各地的乘客,也可以将乘客送往各地,是一个“核心交通枢纽”。

“蛟龙”号全流程演练 备战南海今年第一潜

“蛟龙”号载人潜水器4月22日在三亚锚地进行全流程演练,为南海今年第一潜做好准备。

这是“蛟龙”号自2013年首个试验性应用航次在南海下潜作业,时隔近4年后再度与南海亲密接触。从布放水到回收室“向阳红09”科学考察船甲板,“蛟龙”号在水中停留18分钟。本次演练任务包括:潜水器全系统浸水功能复核;水面支持系统功能测试;A型架操作手实操训练;水面支持系统与潜水器本体适配性演练;下潜科学家培训。

国产大型客机C919 第四次高滑试验取得成功

4月23日8时30分,国产大型客机C919在上海浦东机场进行高速滑行抬前轮试验,取得成功。这是C919进行的第四次高滑试验。

据了解,地面滑行是在飞机的系统集成试验、试验室试验和所有机上地面试验(OATP试验)全部完成的情况下进行的,是飞机首飞前的最后一关。只有当地面滑行所验证的结果完全符合预期,滑行过程中暴露的各种问题得到妥善解决后,飞机才能够进行首飞。

一季度我国经济增速保持了稳中有进、稳中向好的态势。从一季度金融数据看,金融对实体经济的支持力度加大,资金结构流向更趋合理,成为提升中国经济“新气质”的有力支撑。

作为实体经济通过信贷、债券、股票等融资渠道获得的资金总和,社会融资规模是衡量金融支持实体经济的一个比较全面的指标。

央行数据显示,一季度社会融资规模增量为6.93万亿元,比上年同期多2268亿元,其中,3月份社会融资规模增量达到1.21万亿元,环比多增逾万亿元。有进有退,有保有压,流向了实体经济需要的领域。

企业中长期贷款在加速。一季度,我国企业及机关团体中长期贷款新增2.67万亿元,同比多增5997亿元;余额同比增长13.3%,增速比上年末高1.2个百分点。

房贷增速和占比在回落。3月末,全国人民币房地产贷款余额为28.39万亿

元,同比增长26.1%,增速比上年末回落0.9个百分点;其中个人住房贷款余额19.1万亿元,同比增长35.7%,比上年末回落1.1个百分点。

“三农”、小微企业等国民经济薄弱环节的信贷支持力度加大。3月末小微企业贷款余额21.94万亿元,同比增长17%,比同期大型企业和中型企业贷款增速分别高7.9个和10.2个百分点;涉农贷款余额29.23万亿元,同比增长8.9%,增速比上年末高1.8个百分点。

金融对实体经济的支持,企业感受最深。江苏骠马智能装备董事长季松林告诉记者,“2017年银行对我们的总授信额度增加了30%,让我对今后的发展更有信心,预计今年销售和利润能增长25%。”

社会融资规模反映的是实体经济从金融体系获得的资金。数据显示,3月末M2余额159.96万亿元,同比增长10.6%,增速分别比上月末和上年同期低0.5个和2.8个百分点。

“这说明金融护航实体经济是在调控好货币供给总闸门的同时,着力提升调控政策的有效性,提高资金的使用效率。”中国社科院金融所银行研究室主任曾刚说。

在保持流动性总量基本稳定的前提下,今年以来一系列去杠杆、严监管的措施,明确释放出防控金融风险,促使资金“脱虚向实”的政策信号。

去杠杆不能“一刀切”,有的杠杆要“减”,有的杠杆则要“加”。走进今创集团,封箱打包的货物排列得整整齐齐,准备装车发货。随着中国高铁逐步走出国门,从事轨道交通车辆配套产品的研发生产的今创集团正在积极拓展海外市场。

建行常州分行副行长陆健告诉记者,得知企业“走出去”计划后,建行为其配置9亿元综合授信额度,满足了企业的流动资金、银票结算等需求,并提供了融资租赁保理等创新金融服务。

“轨道交通发展正处于机遇期,我们

集团现在考虑扩能、扩建,这离不开银行的资金支持和专业化的服务。”今创集团股份有限公司副总裁胡丽敏说。

专家表示,去杠杆、严监管的多项措施,有助于规范金融机构的行为,减少资金套利环节,既能挤掉M2的水分,又能提高资金利用效率,为经济增长供血输氧。

银监会近日发布了《关于提升银行业服务实体经济质效的指导意见》,提出十大重点方面、24项措施,提高金融服务实体经济的能力和水平,督促银行业回归服务实体经济本源,并查纠参与方过多、结构复杂、链条过长、导致资金脱实向虚的交易业务。

专家表示,当前经济形势稳中向好的发展态势为金融业去杠杆、防风险创造了条件。要抓住有利的窗口期,既要为经济增长提供必要的流动性供给,又要积极推进去杠杆防风险,促进经济与金融的共生共荣。

(据新华社)

人民海军成立68周年

航迹遍布六大洲四大洋

海军远航访问编队将赴20余个国家友好访问

4月23日,人民海军成立68周年之际,由导弹驱逐舰长春舰、导弹护卫舰荆州舰和综合补给舰巢湖舰组成的远航访问编队,上午从上海黄浦江畔启航,将赴亚洲、欧洲、非洲和大洋洲的20余个国家进行为期近180天的友好访问。这次任务是人民海军历史上访问国家最多、出访时间最长的一次远航访问。海军政委苗华到码头送行。

欢送仪式上,任务官兵身着洁白军

装,在甲板整齐列队。上午9时许,编队指挥员沈浩、政委徐平跑步来到主席台前,向苗华请示启航。随着苗华一声令下,编队缓缓离开码头,驶向大海。

执行此次出访任务的3艘军舰都是我自主研发制造的,其中,荆州舰去年加入人民海军战斗序列,是首次执行远航访问任务,长春舰、巢湖舰曾多次执行护航、演习、战备巡逻等重要任务。

(综合新华社)



4月23日,人民海军走过了68年的发展历程。从68年前一支只有13个人的部队,到航母、核潜艇等大国重器捷报频传的今天,人民海军航迹遍布全球,开启了由大向强的历史新航程。

新视野 新思路 新方法

绵阳市商业银行的创新驱动与转型发展

何苗

治理结构 引资引智推进改革

新经济,新金融,新银行。新经济时代已经开启,金融环境已然变迁,银行业正在经历大变革。

新技术、新经济政策、新兴产业、新型城镇化战略、“一带一路”战略、供给侧结构性改革、互联网+、“军民融合”战略……经济新常态之下,机遇与挑战如影随形。

对于城商行而言,我们历经改革阵痛、承受风险阴霾,但我们抓住机遇、迎接挑战,终拨云见日,看到光明。

改革催生了绵阳市商业银行,亦是改革让我们克难攻坚、劈荆斩棘,加强管理、优化服务、创新产品、拓展业务、调整结构、严控风险、提升质量,取得良好的经济与社会效益。

一路走来,我们对历程倍感欣慰,我们所秉持的信念是“智慧众筹,创新求变,做大做强,做特做优,打造区域性最佳银行”。

2014年,世界五百强企业中国五矿集团旗下五矿资本控股有限公司成功受让绵阳市商业银行部分股权,并成为第一大股东,我们正式融入五矿金融体系,协同五矿“全牌照金融”为客户提供全方位、综合性金融服务。

显然,引进战略投资者的目的不单单是“引资”,更重要的是“引智”。无疑,这是一种中国特色的银行业改革路径的延续,亦是实践所证明的智慧众筹结晶。部分城商行通过“引资”增资扩股进而实现主要监管指标达标,通过“引资”实现“引智”目的,进而完善治理结构,增强市场竞争力。

引入优质央企作为战略投资者,我们不仅增强了资本实力,优化了股权结构,我们更要充分挖掘其潜在优势,以此推动全行治理结构的完善、组织架构的改造、运行机制的优化。

因为战略投资者公司化进程已然走在前列,因为五矿“全牌照金融”理念,丰富业务种类,在小微金融产品、科技金融产品、军民融合金融产品等不同特色业务产品之间实行交叉销售,为客户提供一揽子的金融服务方案,全方位、多元化地满足客户需求,增强客户黏性。

战略布局 借鉴创新打造特色

成功引进五矿资本,绵阳市商业银行的业务战略布局亦开始发生转变。五矿资本全牌照金融体系给了我们更多协同机会。

我们将协同五矿资本全牌照优势,协同提供信贷以外的投行、信托、融资租赁、资产管理、保险等服务,布局金融全产业链,逐步提高“融智慧、融信息”的能力,为客户提供一站式金融服务,成为金融综合解决方案的提供商,进而



绵阳市商业银行军民融合科技支行大厅

更好地为实体经济服务。

适应业务战略布局的转变,我们坚持和贯彻“以客户价值链为中心”的理念,丰富业务种类,在小微金融产品、科技金融产品、军民融合金融产品等不同特色业务产品之间实行交叉销售,为客户提供一揽子的金融服务方案,全方位、多元化地满足客户需求,增强客户黏性。

因为我们是城商行,我们是地方法人中小银行,我们虽受地域和规模限制,却让我们找到了灵活、亲民、熟悉本地市场、了解本地客户的优势,让我们成为了“中小企业伙伴银行、城乡居民贴心银行、社区服务特色银行、地方经济助力银行”。为此,我们始终坚守特色定位,积极主动对接地方经济转型战略,推进地方产业结构调整,增强创新驱动发展能力。我们所走的特色发展之路越走越宽广。

数年来,我们每年单独给予小微企业业务匹配了60%以上的信贷规模,目前全行244亿元信贷规模中小微企业贷款达到69.1%,涵盖了绵阳市70%以上的成长性和发展潜力的小微企业。

我行与中国科技城——绵阳有着天然的人缘、地缘、人脉缘关系,我们就是中国科技城的银行,我们的科技金融服务方面进行了积极而卓有成效的探

索与实践。我们坚持以“打造科技金融结合的特色支行”、“建立科技信贷主导的专营机构”、“开创科技链条的发展模式”三大战略目标,积极探索“单独化客户准入机制”、“独立化信贷审批机制”、“专业化专家评审机制”、“差别化机构考核机制”、“差异化风险容忍机制”、“数据化例会分析机制”等六大管理机制,科技金融服务得到快速发展。

2016年,“军民融合国家战略”让我们再次捕捉到机会,我们积极响应“中国科技城市”全面改革创新试验号召,努力探索支持军民融合发展的金融服务新路径,大力助推全面改革创新试验区建设。我们开始着手筹建专注军民融合企业金融服务的我行军民融合支行,开业后将作为全国首家服务军民融合企业的专营银行机构。同时,制定了《支持军民融合发展9条措施》,创新开发了特色金融产品,实行信贷管理“绿色通道”,加强与银证、银保合作提供综合性金融服务,努力提升军民融合企业金融服务水平。

相信不久的将来,模式的借鉴与机构的创新会让我们成为“军民融合金融服务”率先吃到的“螃蟹”的那批人,我们将形成银行业机构独有的业务品种特色、供应链特色、市场细分特色、区域布局特色等差异化发展之路。

我们寄希望军民融合支行成为我行乃至业界“以产品为中心”转变为“以客户为中心”的典范。

在做好传统业务差异化、特色化布局的同时,互联网金融亦成为我行未来业务发展战略重心。

2016年,我行将电子银行部改为互联网金融部。在这之前,我们已经完成了以后台业务系统为基础,以个人网银、企业网银等渠道业务系统为平台的互联网化的功能体系建设。未来,我们将提供以直销银行为核心的个人综合金融服务、以交易银行为核心的企业综合金融服务、以金融电子商务平台为核心的商务场景服务,通过三个板块实现面向“场景+生态”的新型互联网银行业务。

管理革命 科技推动精细化管理

特色化、差异化的业务战略布局,从顶层设计到体系建设,再到业务创新,将是一个智慧众筹的过程,是我行

战略构思的结晶。在这个过程中,我们将立足于科技推动,运用新技术平台来支撑、推动与实施精细化管理。

我们将进一步完善科技支撑平台,切实加大科技投入,强化IT技术支撑,进一步加快自助银行、电话银行、手机银行建设,力争尽快开发推出科技信用卡。以新核心系统、新信贷管理系统为基础,以建设内部信息管理系统为抓手,以建设数据仓库平台为保障,建立起“FTP资金转移定价(转移定价)”、“成本分摊”以及“资本管理”管理平台,实现对客户、产品、员工、机构、部门进行多维度的核算与分析,从而实现全面预算、经营分析、绩效管理、产品定价以及资产负债管理等全方位的运营管理。充分利用大数据、云计算和移动互联网等数字化技术,制定符合自身条件的中长期差异化特色经营战略,进而提升我行精细化管理水平和管理效率。

积跬步,至千里。完善的公司治理、良好的战略布局、创新的管理革命是建设适应“新经济”时代好银行的必要条件。我们将继续坚持“助增价值,服务成长”的理念,坚持以员工为本,让每一位员工以智慧、劳动、敬业创造价值,实现价值,成为骄傲的绵阳商人;坚持以发展要,优化客户服务,扩大客户群体,满足客户多方面的金融服务需求,以助力客户价值的提升实现我行的快速发展;坚持以内控为先,加强制度建设,强化激励约束机制,促进养成执行制度和按制度执行的习惯,不断增强内控的价值创造力。

博观而约取,厚积而薄发。面对“新经济”时代,我们仍将博观先进银行的成功经验,厚积我行员工的集体智慧,以好银行为标杆,推进改革与创新,打造我们心中的好银行。我们将以前所未有的新视野、新思路、新方法,革旧而鼎新。我们的目标是建设西部一流的城商行,跻身央企背景的商业银行第一集团军。

一路前行,我们对未来充满信心,在市委市政府的坚强领导下,在监管机构悉心指导下,绵商行正朝着“做大做强,做特做优,打造区域性最佳银行”的目标稳健前行。

绵阳市商业银行系列报道⑥